



Catalogue de produits et services

Iloxia soutient vos projets et votre développement dans tous les pays nordiques et baltes (Suède, Finlande, Danemark, Norvège, Islande, Lituanie, Lettonie, Estonie), dans les domaines de la santé, des technologies du vivant, des matériaux et de la chimie.

Les services sont fournis en français ou en anglais. Ils peuvent cibler tout pays ou groupe de pays de la région.

Les services sont regroupés en 3 gammes, dépendant de votre activité actuelle dans la zone. Au-delà de spécifications communes, nous fournissons à nos clients des services avec un haut niveau de personnalisation.

Découvrir

Visant des entreprises et autres organisations non présentes dans la région (ou dans les pays sélectionnés), ces services ont pour objectif de fournir aux clients à la fois une vision globale des opportunités et des informations détaillées sur les principaux acteurs, partenaires potentiels et clients, de manière à permettre la mise en place d'une stratégie nordique/balte efficace.

- Sélection de contacts
- Découverte de marchés
- Visites de Benchmarking

Développer

Conçus pour des entreprises ou organisations souhaitant démarrer ou réorienter rapidement leurs activités dans la région, ces services permettent de trouver de nouveaux partenaires et clients ou de mener à bien un projet d'investissement.

- Tests de marché
- Programmes de prospections
- Salons et expositions
- Missions collectives
- Projets d'investissement

Consolider

Ces services sont destinés aux entreprises disposant déjà d'une importante présence régionale et d'un large réseau. Iloxia identifie de nouvelles opportunités, soutient vos agents et distributeurs et renforce vos réseaux locaux.

- Soutiens de marché
- Veilles concurrentielles

Prix en euros, si applicable la TVA finlandaise (taux 22%) sera ajoutée.



Découvrir

Sélection de contacts

Iloxia identifie les distributeurs, partenaires de recherche et clients potentiels correspondant à vos besoins. Nous vous fournissons une liste et une présentation succincte de chacune de ces entreprises (informations générales, données financières de base, activités, produits et personnes clés avec leurs coordonnées).

→ La sélection de contacts est un moyen rapide et économique d'obtenir une présentation détaillée des acteurs régionaux les plus intéressants pour votre organisation. Ce service peut être aisément associé à une présentation du marché personnalisée.

La tarification est basée sur le nombre d'entités listées

Jusqu'à 6 contacts – 1 pays : 300 €

Jusqu'à 12 contacts – maximum 4 pays : 500 €

Autre: nous contacter

Livraison en 1 à 3 semaines.

Découverte de marchés

Iloxia vous aide à évaluer le potentiel régional de votre entreprise par le biais d'une présentation du marché, des principaux acteurs et des tendances technologiques.

→ Pour mieux connaître vos concurrents potentiels et vos clients finaux, la situation du marché, ses dynamiques, tendances et les différences entre chaque pays et vous aider à affiner votre stratégie régionale.

A partir de 300 € - 1 pays, 1000 € - tous pays

Livraison en 1 à 4 semaines.

Visites de benchmarking

Iloxia organise des visites en groupe, par exemple pour les membres d'organisations professionnelles, institutions publiques ou pôles de compétitivité. Le principal objectif de ces visites est de découvrir et de comprendre les spécificités nordiques dans certains domaines ciblés, particulièrement ceux pour lesquels les pays sont souvent cités en références mondiales.

Des rencontres et présentations seront organisées chez les acteurs clés du domaine sélectionné, organismes publics comme entreprises. Parmi les domaines clés on trouve notamment les biotechnologies, la gestion du vieillissement/du handicap, les nanotechnologies ou encore l'industrie du bois-papier, mais tout domaine dans lequel les pays nordiques ont construit un avantage compétitif peut faire l'objet d'une mission.



→ Donne une chance de découvrir in situ les spécificités des marchés; peut facilement être combiné avec une mission collective ciblant les acheteurs et partenaires potentiels.

La tarification dépend des thèmes et de la taille des groupes – nous contacter.

Développer

Tests de marché

Iloxia identifie les distributeurs, partenaires de recherche ou principaux clients potentiels correspondant à vos besoins. Nous les contactons, présentons vos produits et évaluons leur intérêt en vue d'une collaboration. Vous recevrez un dossier comprenant toutes les présentations d'entreprises (informations générales, données financières de base, activités, produits et personnes clés avec leurs coordonnées) ainsi que leurs commentaires détaillés concernant vos services, qu'ils aient ou non montré leur intérêt.

→ Les tests de marché sont une méthode rapide pour présenter vos produits et solutions dans la région et sélectionner vos futurs partenaires clés, le tout pour un budget limité.

La tarification est basée sur le nombre d'entités contactées

Jusqu'à 6 contacts - 1 pays : 750 €

Jusqu'à 12 contacts – maximum 4 pays : 1250 €

Autre: nous contacter

Livraison en 3 à 7 semaines

Programmes de prospection

Iloxia organise votre programme de visites auprès de partenaires potentiels sélectionnés. Un de nos consultants peut vous accompagner dans vos rendez-vous. Nous pouvons aussi organiser des services d'interprétariat / de transport via nos partenaires locaux.

→ Un premier contact clé en main avec les pays sélectionnés, la meilleure extension possible pour un test de marché.

La tarification est basée sur le nombre de rendez-vous et de services annexes.

A partir de 300 € si précédé d'un test de marché.

Accompagnement par un consultant: 500 € /jour + frais

Accompagnement par un interprète: Frais différents selon les pays, nous contacter.



Salons et expositions

Iloxia prend en charge votre participation à des salons et expositions tenues dans la région. Nous gérons les relations avec les prestataires de service locaux et nous vous assistons durant le salon.

→ Gagnez du temps et restez focalisé sur l'exposition seulement. Optimisez votre temps sur place en rencontrant prospects et clients sans vous soucier des aspects organisationnels.

A partir de 500 € / jour + frais organisateur et location d'équipement/mobilier.
Tarifs: nous contacter

Missions collectives

Iloxia met en place un programme de rendez-vous pour un groupe d'entreprises, dans un ou plusieurs pays, en ciblant les partenaires potentiels les plus prometteurs. Nous donnons la priorité à la satisfaction individuelle de chaque client et chaque entreprise rencontrera les acteurs locaux correspondant le mieux à ses besoins et perspectives. Ces programmes peuvent être organisés en parallèle avec une exposition, Iloxia prenant en charge un stand collectif.

→ Les missions collectives sont adaptées à des groupes d'entreprises, par exemple des membres d'associations professionnelles ou des pôles de compétitivité. Elles facilitent l'accès aux plus grands groupes nordiques, avec dans le même temps un service encore plus compétitif.

Tarifs: nous contacter

Projets d'investissement

Iloxia vous épaula dans le cadre de vos projets d'investissement dans la région nordique et balte. Nous pouvons vous aider à choisir le meilleur emplacement et la meilleure cible pour votre investissement, optimiser l'impact de cet investissement et vous conformer aux réglementations locales.

→ Ce service a été conçu pour soutenir autant les plans de croissance internes qu'externes.

Tarifs: nous contacter



Consolider

Soutien de marché

Iloxia soutient et coordonne les activités de vos distributeurs / agents. Nous sommes votre représentant dans les salons et congrès locaux, nous prenons en charge les activités administratives et commerciales les plus demandeuses de temps.

→ Une des principales difficultés après un programme de prospection réussi consiste à fournir aux distributeurs, agents et partenaires locaux un soutien suffisant pour leur permettre de croître à long terme et de transformer un départ prometteur en véritable succès. En prenant en charge nous-mêmes le travail de routine, nous libérons le temps de nos clients responsables export et commerciaux pour leur permettre de se concentrer sur les étapes clés de leur développement régional.

Tarifs: nous contacter

Veilles concurrentielles

Iloxia suit l'évolution de votre marché et de votre potentiel à long terme. Nous vous fournissons des rapports thématiques ponctuels. Nous effectuons aussi des veilles dans la durée, vous envoyant des rapports périodiques sur les événements et changements susceptibles d'affecter votre activité.

→ Ce service permet d'acquérir une vision large et non biaisée d'un marché en évolution rapide. Il offre un complément par rapport aux informations données par les distributeurs et autres partenaires.

Tarifs: nous contacter

Au delà de ces services, prévus pour être facilement combinés les uns aux autres et pouvant concerner n'importe quel pays ou groupe de pays de la région, Iloxia a pour premier objectif de s'adapter à vos besoins. Professionnels de la santé, des technologies du vivant, des matériaux ou de la chimie, si vous souhaitez développer votre activité dans la région nordique et balte, nous sommes votre partenaire.